

Фактическая комиссия на Озон может быть от 3% до примерно 25% (без учета доставки)

Она состоит из базовой комиссии и других дополнительных комиссий.

От чего зависит комиссия. На нее влияют:

- Категория товара
- подключение досрочных выплат
- подключение гибкого графика выплат
- услуга "Бонусы продавца"
- условно также зависит от схемы FBO, FBS
- расходы на эквайринг, с 1 октября Озон их переложил на продавцов - до 1,5%.

Категория товара

Сейчас у Озон базовая комиссия составляет от 3% до 15%.
Актуальную комиссию можно посмотреть "[ЗДЕСЬ](#)"

Категория товаров	Комиссия
Автотовары	8%
Автомобили и мототехника	4%
Шины	6%
Аксессуары для электроники	15%
Карты памяти и флешки	5%
Аптека	10%
Профессиональное медицинское оборудование	4%
Витамины и БАДы, Ортопедия, Парафармацевтика, Профессиональный уход за полостью рта, Спортивное питание	8%
Контактные линзы, Средства для реабилитации	5%
Товары для взрослых, Электронные сигареты и системы нагревания (кроме никотиносодержащей продукции)	15%
Аудиотехника и аксессуары к аудио- и видеотехнике	5%
Детские товары	5%
Детское творчество и хобби, Взрослое творчество и хобби, Товары для школы, канцелярия, оборудование	7%
Игрушки, Спорт детский	6%
Дом и сад	10%
Книги	15%
Комплектующие для ПК и периферийные устройства для ноутбуков и ПК	5%
Мониторы	4%
Комплектующие для ПК	4%
Компьютеры и ноутбуки	4%
Ноутбуки	3%
Красота и здоровье	10%
Косметическая техника	8%
Крупная бытовая техника	5%
Невстраиваемая техника	4%
Малая бытовая техника	5%
Мебель	8%
Одежда, обувь и аксессуары	8%
Продукты питания	5%
Бакалея, Кондитерские изделия, Напитки горячие	6%
Свежие продукты питания	8%
Смартфоны и планшеты	5%
Смартфоны Apple	3%
Строительство и ремонт	8%
Телевизоры	4%
Товары для животных	5%
Товары для прогулки и дрессировки животных	7%
Спальное место животного, Гигиена и уход животных	6%
Товары для новорождённых	5%
Текстиль детский	7%
Кормление детское	8%
Детское питание, Детская продукция	6%
Товары для спорта и отдыха	8%
Товары повседневного спроса	6%
Бритвы и лезвия	7%
Бытовая химия, Личная гигиена	6%
Цифровые товары	8%
Ювелирные украшения	5%
Благотворительные сертификаты «Помощь фондам» и «Приюти питомца»	2%

Схема продажи FBO или FBS

Так же комиссия зависит от схемы продажи, тк логистика рассчитывается тоже как % от стоимости товара. С 1 октября для FBS и для FBO они одинаковые. Кроме того добавляется 5% за последнюю милю и % за возврат.

Подробные и актуальные таблицы для расчета всех комиссий по логистике и возвратам здесь <https://seller-edu.ozon.ru/doc...>

Гибкий график выплат

Гибкий график — это услуга, подключив которую, можно деньги за проданные товары товаров ежедневно по рабочим дням. Например:

- по пятницам деньги за четверг;
- в понедельник — за все дни с пятницы по воскресенье.

Кто может перейти на гибкий график выплат?

Озон ежедневно оценивает всех продавцов и открывает доступ к услуге тем, кто:

- является резидентом РФ;
- имеет основной расчётный счёт в российском банке;
- работает на Ozon по договору комиссии больше трёх месяцев;
- не имеет действующих договоров реализации, агентских и прочих соглашений;
- редко получает возвраты от покупателей;
- имеет стабильный бизнес — Озон проверяет это по ряду критериев, полный список которых не раскрывает.

Сколько стоит услуга «Гибкий график выплат»

Тариф рассчитывается индивидуально для каждого продавца — он всегда указан в личном кабинете в разделе [Настройки → Договоры](#).

В среднем от 1,9% до 2,5%

Досрочная выплата

С помощью услуги «Досрочная выплата» можно раньше времени получить на расчётный счёт:

- баланс, накопленный за текущий расчётный период;
- оплату по уже сформированному счёту за прошедший период.

Актуальная стоимость досрочной выплаты указана в разделе [Финансы → Выплаты](#).

Условия получения досрочной выплаты, такие же, как при гибком графике выплат. Те же требования к селлерам.

Комиссия за досрочные выплаты, так же как и при гибком графике выплат - рассчитывается индивидуально - от 1,9% до 2,5%

Услуга "Бонусы продавца"

Вы можете создать свою личную программу лояльности для покупателей вашего магазина и начислять бонусы за покупки. Эти бонусы они смогут потратить на новые покупки в вашем магазине.

Как работает программа лояльности

Вы можете выбрать товары, за заказ которых покупатели будут получать бонусы. Каждый бонус равен одному рублю. Вот как всё устроено:

- вы сами устанавливаете размер бонусов и выбираете товары, которые хотите включить в акцию;

- Озон возьмет комиссию 5% от суммы всех начисленных бонусов;
- при оплате бонусами вы получите цену за вычетом скидки в размере списания;
- списать бонусы можно в течение 1 года на любые товары из вашего ассортимента — даже если они не участвуют в акции.

Если на балансе покупателя будут разные типы баллов, в первую очередь списывают ВАШИ бонусы продавца, затем — все остальные (например, полученные в акции «Отзывы за баллы»).

Бонусы продавца — это часть Premium, поэтому запустить акцию могут только участники программы.

Эквайринг

Эквайринг — это комиссия банка, который обрабатывает безналичный платёж. Тариф зависит от банка, с карты которого покупатель оплатил заказ — но не больше 1,5% от стоимости заказа.

Озон удерживает ровно ту сумму, которую выставил банк-партнёр, поэтому отражает эту выплату в отдельном закрывающем документе. Вы можете её отслеживать:

- по каждому заказу — в разделе **Финансы** → **Начисления**, отразим их как услугу организации приёма платежей;
- за весь месяц по каждому банку — в отчёте об исполнении поручений из раздела **Финансы** → **Документы** → **Агентский отчёт**.

Ценообразование

Из чего складывается цена на товар?

Рассмотрим только вариант для продавцов на УСН.

У продавцов на ОСН, как правило есть свой бухгалтер, который разберется во всем, и не даст им уйти в минус.

Наш курс не о бухгалтерии, он о продажах. Мы не эксперты в бухгалтерских вопросах, сами работаем как ИП на УСН 6%. Поэтому поделимся только своим опытом. Если вы хотите сильнее углубиться в бухгалтерию для МП, вам лучше взять консультацию у профессионального бухгалтера.

Налог мы считаем всегда 6%, т.к. 6% УСН это только до 300тр. в год. При обороте свыше 300 т.р в год добавляется еще 1%.

Если вы вовремя оплатили обязательные взносы в пенсионный фонд, то этот 1% потом можно будет вычесть (например: уплаченные в 2021г., указать в декларации за 2022г. и вернуть в 2023г.). Но оплатить этот 1% все равно нужно.

Платить налоги придется не с суммы, которую вы получили от МП на расчетный счет, а с суммы, которую оплатил покупатель. Эту цифру вы сможете взять из отчетов: "[Финансы - документы](#)"

Документы

УПД с доп. услугами

Отчёты о реализации

УПД по сделкам с юрлицами

Реестр продаж юр. лицам

Аналитические отчеты

Компенсации и прочие
начисления

Счета на оплату

Акты сверки

Акты для FBS

Баланс на сегодня

Гибкий график выплат

Список отчетов

Начисления

Выплаты

Документы

Кредитование

☐	30.06.2022	Отчет о перечислениях
☐	31.05.2022	Отчет о реализации товара
☐	31.05.2022	Позаказный отчет о реализации
☐	31.05.2022	Отчет о перечислениях
☐	30.04.2022	Отчет о реализации товара

Итак, цена продажи = себестоимость товара + ваша наценка + налог (от 1% до 6%) + комиссия маркетплейса (от 3 до 35%) + логистика (от 38р. до 1400р). Это очевидные вещи, но часто начинающие селлеры добавляют только комиссию и логистику, забывая о том, что им придется еще и заплатить налоги.

Каждый предприниматель считает себестоимость товара по-своему. Мы в себестоимость не закладываем: доставку по Москве (до СЦ своими силами), упаковку, этикетки, хранение на своем складе, зарплату. Эти цифры у нас заложены отдельно в ежемесячные расходы, и мы их считаем от общего оборота по всем сферам деятельности. Если вам удобнее заложить всё это в себестоимость, сделайте это.

В закупочную цену товара из Китая, стоимость доставки мы, конечно, закладываем, т.к. это очень значительная сумма, может достигать до 100% от закупочной цены в Китае.

Также мы не закладываем в цену возвраты, считаем их отдельно, как ежемесячные потери на брак итп. Возвраты у нас в среднем составляют 5% от общих продаж. По большей части это не брак, а просто заказы, за которыми не пришли покупатели на ПВЗ. Их можно продать снова.

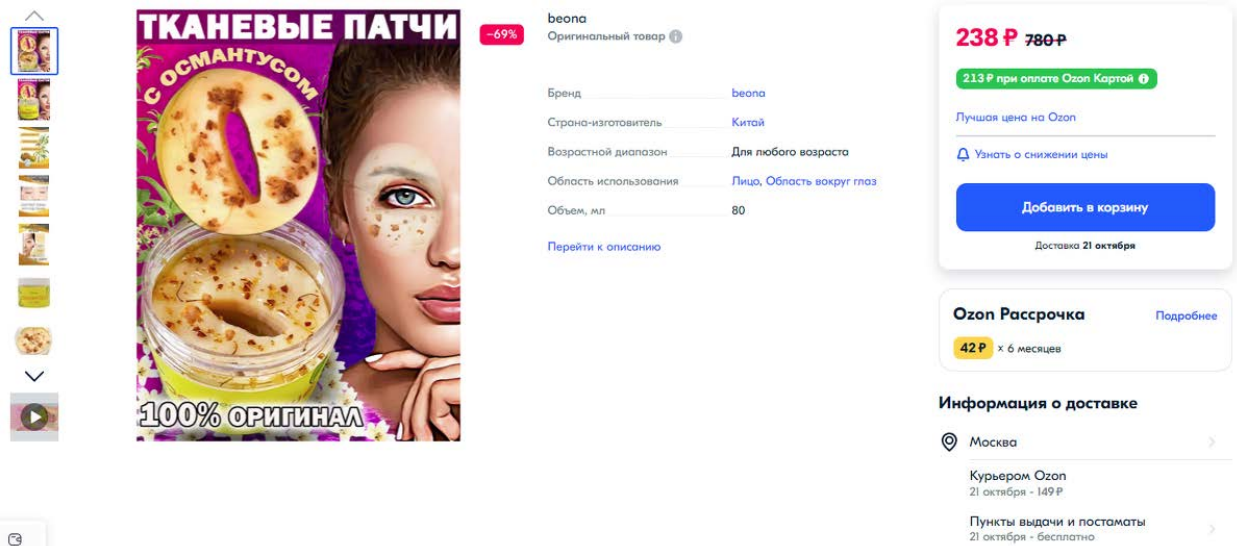
Как посчитать свою прибыль?

Цена по которой мы продаем - налог от этой цены (1%-6%) - комиссия от этой цены (3%-15%) - логистика (от 38р. до 1400р) - % за досрочные выплаты - эквайринг= прибыль, то, что вы заработали.

Веона Тканевые патчи с экстрактом золотого османтуса для области вокруг глаз 80шт 80г/ Увлажняющие патчи с лепестками / Питательные восстанавливающие патчи от темных кругов / Патчи от отеков и пигментации / Лифтинг патчи маска для глаз / Патчи от морщин

★★★★★ 278 отзывов 1 видео 3 вопроса В избранное Добавить к сравнению Поделиться

Код товара: 610898430



beona
Оригинальный товар

Бренд: beona
Страна-изготовитель: Китай
Возрастной диапазон: Для любого возраста
Область использования: Лицо, Область вокруг глаз
Объем, мл: 80
Перейти к описанию

238 Р 780 Р
213 Р при оплате Ozon Картой
Лучшая цена на Ozon
Узнать о снижении цены
Добавить в корзину
Доставка 21 октября

Ozon Рассрочка Подробнее
42 Р x 6 месяцев

Информация о доставке
Москва
Курьером Ozon
21 октября - 149 Р
Пункты выдачи и постаматы
21 октября - бесплатно

Посчитаем на примере этой карточки сколько мы зарабатываем на патчах.

238р. заплатит покупатель.

- - 11,5% (комиссия в категории "красота и здоровье") + эквайринг = 28р.
- - 6% (налоги) = 14р.
- - доставка = 59р.
- - закупочная цена = 100р.

238р. - 28р. - 14р. - 59р. - 100р. = 37р.

Мы зарабатываем на данный момент с каждой единицы патчей 37 рублей.

Ниже будет наша собственная таблица-калькулятор, по которой мы считаем цену для Озон

Не будем вдаваться в экономические термины (маржа, прибыль, доход, чистая прибыль, валовая прибыль)

Назовём эти 37р., которые мы заработали на патчах - **маржой**.

37р. / 238р. = 15%

На всех товарах нашего ассортимента мы зарабатываем 15-20% Так мы решили и стараемся всегда придерживаться этой цифры. По одной простой причине. В этом случае цена для покупателя получается настолько привлекательной, что большинство товаров продают себя сами, не нужно вымучивать никаких дополнительных методов продвижения. Это легко и удобно. Применение данной схемы является одной из причин наших высоких продаж.

Но это же мало, возмутятся любители зарабатывать 200-300%. Да, не много. Но мы зарабатываем на объеме, а объемы при таких ценах сделать не сложно. Можно сказать, они сами себя делают.

Существует такое мнение, что нужно делать наценку 100-300%, иначе это не бизнес, не серьёзно, не стоит даже связываться с таким товаром. Но, делая наценку x2, x3 и больше, при возросшей конкуренции на МП, вы будете постоянно сидеть и ломать голову над вопросом "почему мои товары не продаются", искать какие то хитрости, секреты, методы продвижения.

Мы не усложняем себе жизнь.

Лучше продавать на 1млн. и зарабатывать 100-200тр. быстро и легко, чем вечно искать волшебную кнопку, которая поднимет ваш товар в топ. Или месяцами искать

тот самый волшебный товар, который будет продаваться вагонами.

На самом деле любой товар будет продаваться в больших количествах, если вы предлагаете покупателям низкую цену.

Это и есть та самая волшебная кнопка. Мы ее используем на МП с первого дня. Очень редко занимаемся каким то дополнительным продвижением.

(В примере с патчами мы зарабатываем всего 8%. В данный момент мы выводим этот товар в топ, цена на время продвижения снижена)

Калькулятор для расчета цены

[Скачать здесь](#)

Мы сделали калькулятор для точного расчета:

- Логистика, руб
- Комиссия, руб
- Итого к выплате, руб
- Итого прибыль руб
- Прибыль % от продажи (от той цены, за которую вы продаете товар)
- Прибыль % от выплаты (от суммы, которую перечислит нам МП)
- Прибыль % от закупки (от той цены, за которую мы товар купили)

Расчет зависит от:

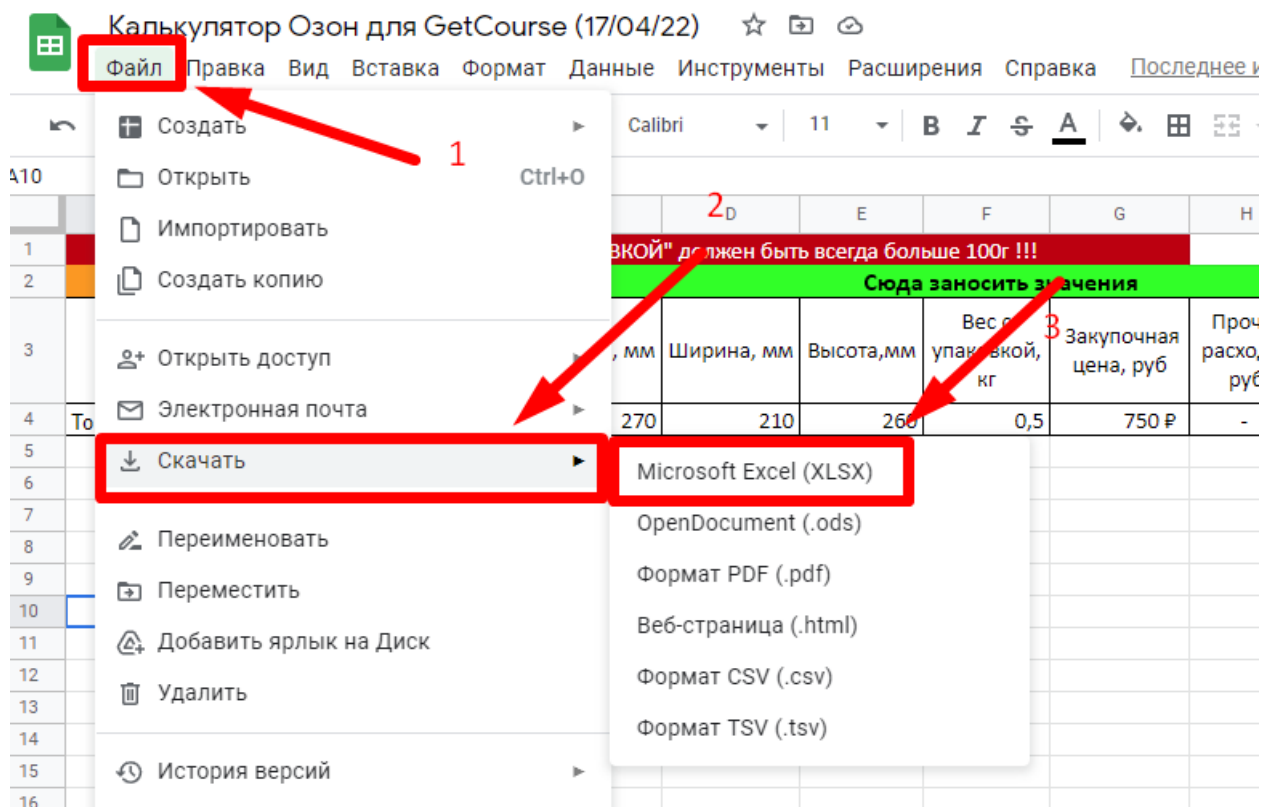
- Категории товара - выпадает список, автоматически подставляется комиссия.
- Пункт сдачи для FBS или Кластер для FBO
- Размер товара в мм
- Вес товара в кг (вес должен быть больше 100г., иначе расчет может быть неточным)
- Текущая цена (со скидкой), руб.
- Закупочная цена, руб

- Прочие расходы, руб

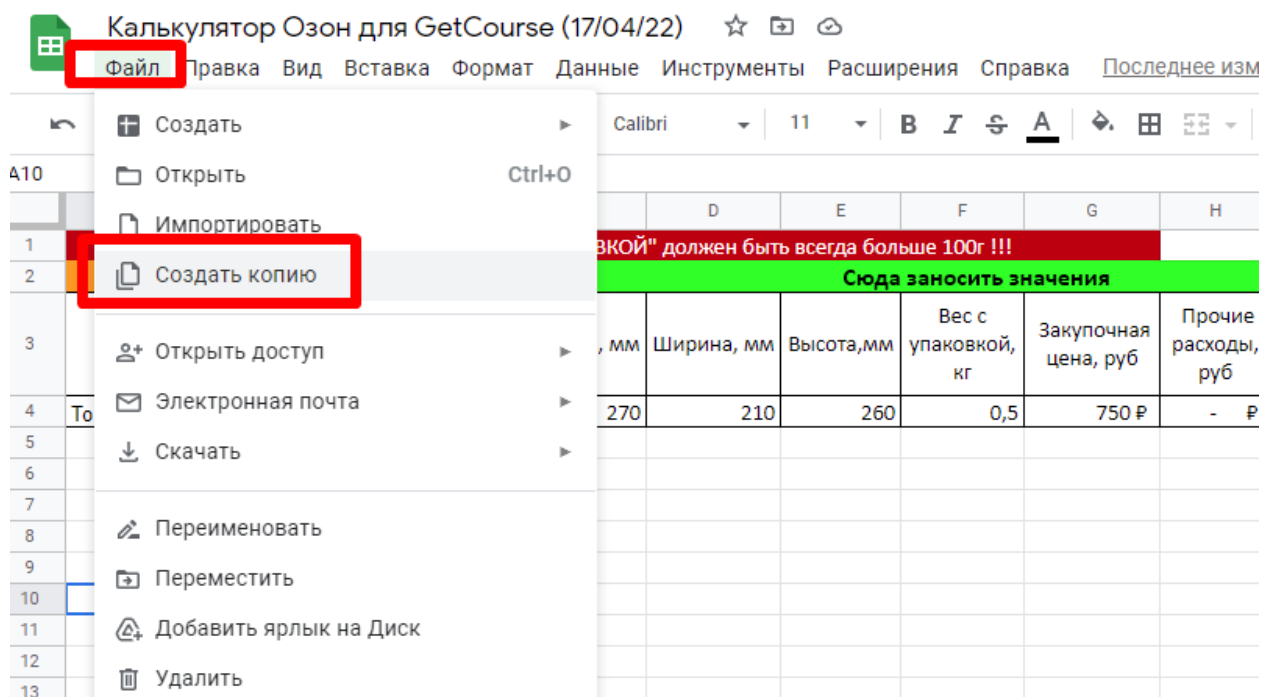
По данной ссылке нельзя работать с калькулятором. Этот калькулятор наш. Но можно скачать его или скопировать себе в Google Таблицы. Тогда он станет вашим и вы сможете вносить в него любые изменения.

НЕ ЗАПРАШИВАЙТЕ ДОСТУП!!!! просто СКАЧАЙТЕ

Что бы скачать: **"Файл - Скачать - Microsoft Excel (XLSX)"**



Для того, чтобы сохранить себе в Google Таблицы, нажать "Файл - Создать копию"



Как пользоваться?

Выбираем основную категорию, что бы узнать название основной категории можно перейти в "[Товары и цены - Добавить товар](#)"

Добавить товар

Товар уже продается на Ozon

Если такой же товар, как ваш, уже продается на Ozon, введите ссылку на этот товар на Ozon, название (как на сайте) или код товара, нажмите **Найти** и выберите его в появившихся результатах. Затем укажите цену и ставку НДС, и товар добавится в ваш ассортимент. Подробнее в [Помощи](#).

Название или код товара
 🔍 маска для плавания

Найти

WA-14404
Маска для плавания Junfa Акула
 Спорт и отдых Бассейн > Аксессуары к басс...

Выбрать

Вбить название товара и нажать "найти". Первая категория и есть основная.

До

Товары

Цены

Список товаров

Загрузить шаблоны других площадок

Цены на товары

Добавить товар

Обновить через фид

Обновить цены

Загрузить товары через шаблон Ozon

Загрузить изображения

Карантин цен

Seller API и плагины

История обновлений

Стратегии ценоо

Управление штрихкодами

Сертификаты

А/Б тесты

Обновить артикулы

Проверить ссыл

WA-14404



Маска для плавания Junfa Акула

Спорт и отдых > Бассейн > Аксессуары к бассейну

WA-14406

При использовании Google Таблиц, работает поиск в ячейке с выпадающим списком.

При использовании MS Excel, поиск в ячейке с выпадающим списком - НЕ РАБОТАЕТ.

Через Excel нужно вводить точное название категории.

Для FBS, выбираем куда вы сдаёте заказы. СЦ, ППЗ, ПВЗ, ТСЦ.

Что бы узнать к чему относиться ваш пункт, посмотрите в этом списке.

<https://seller-edu.ozon.ru/doc...>

A	B	C	D	E	F	G
Для правильного расчета "ВЕС СУПАКОВОЙ" должен быть всегда больше 100г !!!						
Выпадающие списки		Сюда заносить значения				
Категория	Пункт сдачи	Длина, мм	Ширина, мм	Высота, мм	Вес с упаковкой, кг	Закупочная цена, руб
Товары для спорта и отдыха	СЦ	270	210	260	0,5	750 Р
	ППЗ					
	ПВЗ					
	СЦ					
	ТСЦ					

Вносим размеры товара в мм, вес товара в кг.

Вес должен быть не менее 100г., иначе расчет может быть неверным.

Минимальный вес для тарификации у Озон 100г.

На основании этих данных будет рассчитан объемный вес. Для дальнейшего расчета стоимости логистики будет использован тот вес, который больше: или расчетный объемный или реальный вес товара с упаковкой.

Укажите закупочную цену

Укажите если нужно дополнительные расходы (упаковка, услуга ФФ).

Укажите текущую цену на Озон с учетом скидки.

СУПАКОВОЙ" должен быть всегда больше 100г !!!						
Сюда заносить значения						
Длина, мм	Ширина, мм	Высота, мм	Вес с упаковкой, кг	Закупочная цена, руб	Прочие расходы, руб	Текущая цена (со скидкой), руб.
270	210	260	0,5	750 Р	- Р	1 343 Р

Если вы хотите учесть возвраты и невыкупы, то их % укажите в соответствующих полях.

Сделаны 2 отдельных поля, т.к. расчет возвратов иной чем расчет невыкупов и отмен.

- **возврат** — покупатель получил отправление. Товары из отправления перешли в статус **Доставлено**. Произошли начисления за продажу товара: доход от реализации, расходы на комиссию и доставку до покупателя. Позже покупатель вернул товар (не в момент получения).
- **невыкуп** — покупатель при получении заказа отказался от получения части товаров. Выкупленные товары перешли в статус **Доставлено**. А невыкупленные товары перешли в статус **Отменено** и были возвращены на склад/подготовлены для передачи продавцу.
- **отмена** или **невостреб** — покупатель отказался от отправления. Отправление перешло в статус **Отменено**. Покупатель не забрал отправление. Отправление стало невостребованным и автоматически перешло в статус **Отменено**.

Расходы на возвраты и невыкупы учитываются в поле "Итоге к выплате"

капитал https://vk.com/sklad_10 и https://vk.com/sklad_10

ше 100г !!!

Сюда заносить значения							
Вес с упаковкой, кг	Закупочная цена, руб	Прочие расходы, руб	% возврата	% невыкупа	Текущая цена (со скидкой), руб.	Объемный вес, кг	Итого к выплате, руб
0,5	750 Р	- Р	1,00%	5,00%	1 343 Р	2	1 054 Р
0,1	150 Р	- Р	0,00%	0,00%	340 Р	0	195 Р
4,65	1 450 Р	- Р	0,00%	0,00%	2 500 Р	4	1 960 Р
0,2	200 Р	- Р	0,00%	0,00%	350 Р	0	198 Р
0,06	40 Р	- Р	0,00%	0,00%	170 Р	0	42 Р
0,5	750 Р	- Р	0,00%	0,00%	5 000 Р	2	4 195 Р
0,5	750 Р	- Р	0,00%	0,00%	5 000 Р	2	4 195 Р
0,5	750 Р	- Р	0,00%	0,00%	5 000 Р	2	4 195 Р
0,5	750 Р	- Р	0,00%	0,00%	5 000 Р	2	4 195 Р
0,5	750 Р	- Р	0,00%	0,00%	5 000 Р	2	4 195 Р
0,5	750 Р	- Р	0,00%	0,00%	5 000 Р	2	4 195 Р

Остальные поля заполнять не нужно.
В них происходит расчет по формулам.

	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U	Z
на)	НЕ ИЗМЕНЯТЬ ЭТИ ЗНАЧЕНИЯ		НЕ ИЗМЕНЯТЬ ЭТИ ЗНАЧЕНИЯ			НЕ ИЗМЕНЯТЬ ЭТИ ЗНАЧЕНИЯ		НЕ ИЗМЕНЯТЬ ЭТИ ЗНАЧЕНИЯ		НЕ ИЗМЕНЯТЬ ЭТИ ЗНАЧЕНИЯ			
Р	Объемный вес, кг	Итого к выплате, руб	Итого прибыль, руб	% от продажи	% от выплаты	% от закупки	Итого логистика, руб	Комиссия за продажу, %	Магистраль FBS, руб	Приёмка отправления, FBS, руб	Последняя миля, руб	Комиссия за продажу, руб	Налог УСН, 6%
Р	2,9	1 068 Р	238 Р	18%	22%	32%	167 Р	8%	90 Р	10 Р	67 Р	107 Р	81 Р

Расчет прибыли идет с учетом Упрощенной Системы Налогообложения:
УСН - 6%

Обратите внимание, что комиссия и категории периодически меняются, Актуальные данные смотрите в ["здесь"](#)

Как все мы устанавливаем розничную цену?

Как мы уже писали выше, мы устанавливаем цены в расчет на маржу в 15-20%, но иногда мы делаем их и выше,

например 25%-35% - если рыночные цены позволяют и продажи идут одинаково, что при марже 15%, что при 35%.

Но бывает и наоборот, ставим цены на уровне 10-11% маржи, но только на те товары, которые мы реализуем по 500-5000шт. в месяц. В этом случае мы зарабатываем оборотом.

В Озон в карточке товара вы не устанавливаете скидку в %, как на Вб. Вы можете совсем не делать скидок. Сразу написать реальную цену. Но мы рекомендуем делать перечеркнутую цену. Для этого нужно вписать в карточку цену "До скидки". Она не влияет ни на что. Существует только для того, чтобы ее перечеркнуть.

Когда вы устанавливаете **розничную цену**, рассчитывайте ее так, чтобы **регулярная скидка** была примерно одинаковой с конкурентами в вашей товарной категории, так она не выглядит выдуманной.

- Скидка нужна. Товар с перечеркнутой ценой выглядит в глазах покупателя привлекательнее. Все давно понимают что эти скидки фиктивные, но проверенный факт: если у вас в карточке только одна цена и нет перечеркнутой, конверсия на вашу карточку будет ниже.
- Процент скидки показывается покупателю в левом нижнем углу изображения товара в виде красной плашки
- В некоторых категориях, в фильтрах, на одном из первых мест располагается фильтр по скидкам. И покупатели им пользуются.

Бренды

- ☐ Petitfee
- ☐ BEAUTY FOX
- ☐ China
- ☐ AYOUME
- ☐ Beauugreen

[Посмотреть все](#)

Рассрочка без доплаты ☐

Товары со скидкой ☒

Уцененный товар ☐

Цена

от 39 до 30000

Высокий рейтинг ☐

Количество отзывов у товара

Завтра доставка **Ozon**, продавец FFStore

-83%

284 Р с Ozon Картой

310 Р ~~1880 Р~~

HANKEY Патчи для глаз. Антивозрастные патчи для глаз гидрогелевые с коллагеном и...

★★★★★ 167 отзывов

[В корзину](#)

Завтра доставка **Ozon**, продавец Claremone

Завтра доставка **Ozon**, продавец Мир лечебной косметики

-69%

367 Р с Ozon Картой

400 Р ~~1300 Р~~

67 Р × 6 мес

О 20 бонусов продавца

Бестселлер

Патчи для глаз Brit Hair Group с частицами золота и черным жемчугом Black Pearl & Gold...

★★★★★ 690 отзывов

[В корзину](#)

Завтра доставка **Ozon**, продавец Brit Hair Group

Завтра доставка **Ozon**, продавец Brit Hair Group

-18%

423 Р с Ozon Картой

455 Р ~~559 Р~~

8 Р / шт

Shangpree Gold Hydrogel Eye Mask Гидрогелевые патчи под глаза с золотом 60шт

[В корзину](#)

Завтра доставка **Ozon**, продавец Ozon

Все дополнительные скидки в Озон считаются от Цены. Цена до скидки ни в каких расчетах не используется. Ее рисуют только для того, чтобы потом зачеркнуть.

Цена в RUB *

575

[i](#)

Цена до скидки

1200

[i](#)

НДС (налог на добавочную стоимость) *

☐ 10%
 ☐ 20%
 ☒ Не облагается

Здесь вы можете установить дополнительную скидку в %, однако в карточке товара дополнительная скидка никак не видна. Это скидка при участие в акциях.

Снова в школу

скидка на сток

28 июля 2022, 10:00 — 7 сентября 2022, 23:59 (42 дня)

Поиск по Ozon ID, артикулу или названию

	Артикул, Ozon ID	Название, категория	Цена до скидки, текущая цена, минимальная цена	Скидка по акции	Цена по акции
☐	JJ-928 355545654, 355545655	Тройная плойка для завивки волос JJ-928 / Трехрожковая плойка с керамическим покрытием для создания локонов / Щипцы для завивки волос / Профессиональная плойка-щипцы трехволновая для укладки / Плойка / Щипцы для волос / Аксессуары для волос / Розовый Щипцы для волос электрические	2 000 P 1 280 P	9,06%	2 000 P 1 164 P
☐	ToothbrushX-3-poz 355606342, 355606343	Электрическая зубная щетка Sonic Toothbrush / Комплект электрическая зубная щетка и 4 насадки 4 режима / Ультразвуковая зубная щетка с насадками / Гигиена полости рта / Красота и здоровье / Зубная щетка / Товары для дома и ванной комнаты / Розовая Электрическая зубная щетка	1 200 P 485 P	7,01%	1 200 P 451 P

Тройная плойка для завивки волос JJ-928 / Трехрожковая плойка с керамическим покрытием для создания локонов / Щипцы для завивки волос / Профессиональная плойка-щипцы трехволновая для укладки / Плойка / Щипцы для волос / Аксессуары для волос / Розовый

★★★★★ 48 отзывов 4 вопроса 8 избранное Добавить к сравнению Поделиться

Код товара: 355545654



-41%

Цвет: Розовая тройная плойка для завивки волос / Трехрожковая плойка с керамическим покрытием для создания локонов / Щипцы для завивки волос / Профессиональная плойка-щипцы трехволновая для укладки / Плойка / Щипцы для волос / Аксессуары для волос



Макс. мощность, Вт 220
Покрытие рабочей поверхности Керамика
Количество температурных режимов 1
Количество насадок 1
Насадки для приборов по уходу за волосами Для локонов
Особенности фена, выпрямителя волос Вращение шнура 360°
Страна-изготовитель Китай
Бренд Ассорти Товаров

1 164 P 2 000 P

1 129 P при оплате Ozon Картой

Лучшая цена на Ozon

Узнать о снижении цены

Добавить в корзину

Доставка 2 августа

225 P x 6 месяцев в Ozon Рассрочку

Часто задаваемые вопросы

Условия доставки Возврат товаров

Способы оплаты Возврат денег

Если вы планируете выставлять ваши товары в акции, которые проводит платформа, то учтите, что нельзя повысить цену перед акцией, а потом в акцию Озон войти с дополнительной скидкой и не потерять маржу.

Озон рассчитает среднюю цену за последние 30 дней на данный товар и выставит вам:

- большой процент скидки, если вы повышали цену за последние 30 дней

- или наоборот, выставит пониженную скидку, вплоть до 0% если вы понижали цену на товар за последние 30 дней.

☐	Артикул, Ozon ID	Название, категория	Цена до скидки, текущая цена, минимальная цена	Скидка по акции	Цена по акции	Есть в других акциях
☐	CleanScrubber-3en 381759973, 381759974	Косметологический аппарат для ультразвуковой чистки лица / Скраббер лопатка для чистки лица / RF лифтинг / Шеточка для умывания / Массажер для очищения лица от прыщей, черных точек / Прибор для домашней процедуры чистки лица / Красота и здоровье / Зеленый Косметологический аппарат	2-299-Р 1 990 Р	5,03%	2-299-Р 1 890 Р	
☐	XW-6025 465564715, 465564716	Набор инструментов для ремонта телефонов 25 предметов в чехле / Отвертки для ремонта смартфонов и планшетов / Отвертка для ремонта ноутбука и компьютера / Инструмент / Прецизионные отвертки биты / Набор отверток / Аксессуары для телефонов iPhone и Android / Отвертка, набор отверток	999-Р 435 Р	0%	999-Р 435 Р	
☐	YX6028-A 376053422, 376053423	Набор прецизионных отверток бит для ремонта смартфона / Инструмент для ремонта мобильных телефонов и планшетов / Отвертка для iPhone / Отвертка для телефонов / Отвертка для ремонта ноутбуков и компьютеров	1-999-Р 950 Р	-0,95%	1-999-Р 959 Р	
☐	MC1043 362455244, 362455245	Палетка теней для макияжа глаз 50 оттенков / Тени для век / Сияющие тени с блестками / Матовые тени / Блестящие тени / Нюдовые тени / Палетка для дневного и вечернего макияжа / Тени для натурального макияжа / Тени для смоки айс / Smokey eyes / Шиммер / Тени для век	1-050-Р 495 Р	5,05%	1-050-Р 470 Р	
☐	WaistTrain-Чеп-М 375812667, 375812668	Корректирующий женский пояс / Женский пояс для талии / Утягивающий корсет для похудения / Пояс-корсет / Корсетный пояс для коррекции фигуры / Бандаж-корректор фигуры / Уменьшение талии / Пояс для фитнеса / Фитнес-оборудование для тренировок / М 65-70 см / Одежда для похудения	999-Р 494 Р	3,04%	999-Р 479 Р	
☐	Microscope-1000X 375637695, 375637696	Цифровой USB микроскоп увеличение 1000X / Увеличительный микроскоп с функцией съемки фото и видео / Микроскоп с подсветкой для мелких работ / Микроскоп для изучения насекомых / Биологический микроскоп / Детский микроскоп / Подарок ребенку / Микроскоп	1-999-Р 1 070 Р	3,08%	1-999-Р 1 037 Р	
☐	M240502-черн 356066379, 356066380	Беспроводной мини-пылесос с подсветкой Vaccum Cleaner 2 в 1 / Ручной мини пылесос для дома и автомобиля / Пылесос для машины / Пылесос для уборки в труднодоступных местах / Вакуумный пылесос с двумя насадками / Товары для дома и уборки / Черный / Пылесос автомобильный	2-100-Р 1 505 Р	3,06%	2-100-Р 1 459 Р	

Установка скидки, цены.

В отличие от WB, в Озон легко поменять цену на товар. Есть много вариантов:

- Зайти в редактирование карточки товара и поменять в ней цену.
- В списке товаров можно кликнуть на цену и вы перейдете на страницу редактирования цены
- Через импорт - "[Обновить цены](#)"
- Через yml фид
- Через API (например МойСклад-Topseller или 1С и плагин Synchronon от Озон)

1-ый вариант

OZON Seller FFStore 🛒 💬 ? 📧

Главная Товары и цены FBO FBS Финансы Аналитика Реклама Маркетинг Рейтинги Отзывы

Список товаров

Все товары **4040** В продаже **723** Готовы к продаже **3297** С ошибками **121** Плохое описание **80** Без фото **8** Снятые с продажи **8** В архиве **603**

Теперь можно создавать уценённые варианты товаров и продавать их со скидкой с FBS-складов. [Как это работает](#)

Появился новый функционал - Контент-рейтинг, который показывает, насколько хорошо заполнена карточка товара. Чем он больше, тем выше рейтинг. Чем он больше, тем лучше ваш товар будет продаваться. Покупатели увидят ваш товар на первых страницах поисковой выдачи. [Подробнее о рейтинге](#)

Показываем логистику для FBS в виде диапазона: если ваш склад находится в России — ориентируйтесь на первое число, если за рубежом — на второе.

Поиск по названию или артикулу Выбрать категории Добавить товар Импорт Скачать шаблон

☐	Артикул ↓	Фото	Штрихкод	Наименование товара ↓	Состояние	Действия
☐	B-766-750		Добавить	Заварочный чайник 750мл с колбой, ситом и кнопкой для кухни .../ Чайник заварочный	50 из 100	⋮
☐	B-965-900		Добавить	Заварочный чайник 900мл с колбой, ситом и кнопкой для кухни .../ Чайник заварочный	50 из 100	⋮

Информация о товаре

- Информация о товаре**
- Характеристики
- Медиа
- Предварительный просмотр

Название
Заварочный чайник 750мл с колбой, ситом и кнопкой для кухни ℹ

Категория *
Чайник заварочный ⋮
Вы не можете менять категорию при редактировании товара

Штрихкод ⋮

Артикул *
B-766-750 ℹ

Цена в RUB *
575 ℹ

Цена до скидки
1200 ℹ

НДС (налог на добавочную стоимость) *
☐ 10% ☐ 20% ☒ Не облагается ℹ

2-ой вариант

Список товаров

Все товары **4040** В продаже **724** Готовы к продаже **3296** С ошибками **121** Плохое описание **60** Без фото Снятые с продажи **8** В архиве **603**

Теперь можно создавать уценённые варианты товаров и продавать их со скидкой с FBS-складов. [Как это работает](#)

Появился новый функционал - Контент-рейтинг, который показывает, насколько хорошо заполнена карточка товара. Чем он больше, тем выше вероятность, что покупатели увидят ваш товар на первых страницах поисковой выдачи. [Подробнее о рейтинге](#)

Показываем логистику для FBS в виде диапазона: если ваш склад находится в России — ориентируйтесь на первое число, если в Казахстане — на второе.

Выбрать категории

Добавить товар

Импорт

Скачать шаблон ▾

Скачать товары ▾

☐ Артикул ▾	На складе Ozon	На моих складах	Объемный вес, кг	Комиссии и услуги FBO	Комиссии и услуги FBS	Комиссия при доставке по выбору продавца	Текущая цена	
☐ B-766-750	0	0	0,4	128 ₽	162 ₽ - 210 ₽	57 ₽	575 ₽	⋮
☐ B-965-900	0	0	0,5	142 ₽	173 ₽ - 222 ₽	66 ₽	665 ₽	⋮
☐ M2705010-оранж	0	0	0,6	126 ₽	165 ₽ - 215 ₽	55 ₽	550 ₽	⋮

В этом окне кроме редактирования цены, у вас указан сразу и расчет логистики для данного товара.

Можете включить автоматическое участие именно этой карточки в во всех подходящих акциях.

Что бы товар при этом не продавался в минус, вы можете в поле Минимальная цена - установить минимальную цену, за которую вы готовы продавать товар с учетом всех скидок.

Показать на Ozon

FBS 0 162 ₽ - 210 ₽ FBO 0 128 ₽

Доставка по выбору продавца 57 ₽

Управление ценами

История изменений цен

Ваша цена, ₽

575

Базовая цена, по которой товар продается на Ozon, если не участвует в акции

Цена до скидки, ₽

1200

Цена, которую покупатель видит за единицу. От нее считается скидка в процентах

НДС

☐ 10% ☐ 20% ☒ Не облагается

Сохранить

Минимальная цена, ₽

Не указана

При включении автоприменения акций и стратегии ценообразования цена не упадет ниже этого значения. Для товаров добавленных в акции вручную, сравнение не действует.

Сохранить

Товар на других площадках

Чтобы ваши цены на Ozon оставались выгодными, учитывайте цены на других площадках. Они могут быть персонализированными, поэтому цена, которую видите вы, может отличаться от реальной на других площадках.

Автоприменение акций

Вы можете включить автоматическое участие товара в доступных для него акциях типа «Скидка». При этом цена не может опуститься ниже установленного вами минимального значения.

Для участия в акциях типа «1 + 1 = 3», «С дополнительной скидкой», «Скидка от суммы заказа», «Скидка на сток» или «Купоны» вы сможете добавить товары вручную. При этом цена по акции может опуститься ниже минимальной цены. [Подробнее в помощи](#)

При одновременном включении автоприменения акций и стратегии ценообразования, на цену товара сначала влияет стратегия и затем акции.

Стратегия ценообразования

Пока у нас недостаточно данных о товаре, чтобы давать вам рекомендации по цене. [Подробнее в помощи](#)

При одновременном включении автоприменения акций и стратегии ценообразования, на цену товара сначала влияет стратегия и затем акции.

Если Ozon нашел ваш товар на других площадках или у других продавцов с более низкой ценой, то здесь у вас будет предупреждение о том что вы продаете по завышенной цене и, как подтверждение, ссылка на этот товар на другой площадке.

Сейчас Индекс цены ни на что не влияет

Карточка товара

SEXY BABY Тин для губ Tattoo lipstick Oh my god 0.15мл x 20шт ватные палочки/ Блеск увлажняющий бальзам для губ

Красота / Декоративная косметика / Помада для губ

Чем больше ваша цена на Ozon превышает цены на других площадках, тем выше ценовой индекс.

1.47 310 ₽ 620 ₽

Показать на Ozon

FBS 2 132 ₽ - 178 ₽ FBO 0 85 ₽

Доставка по выбору продавца 31 ₽

Товар на других площадках

Чтобы ваши цены на Ozon оставались выгодными, учитывайте цены на других площадках. Они могут быть персонализированными, поэтому цена, которую видите вы, может отличаться от доступной для алгоритма Ozon. Если ссылка неправильная, нажмите .

wildberries.ru

Действующая. Обновлено около 4 часов назад

163 ₽



Добавление ссылок возможно только для товаров в продаже (товар доступен для просмотра на сайте), так как необходимо чтобы товар показывался на сайте для возможности проверки его соответствия товару конкурента.

Добавить ссылки

3-ий вариант

Импорт товаров

Загрузить товары
через шаблон Ozon

NEW

Загрузить шаблоны
других площадок

NEW

Seller API и плагины

NEW

Обновить остатки на
складах

Загрузить изображения

Обновить цены

Проверить ссылки на другие
площадки

Обновить артикулы

Обновлять через фид

История обновлений

Обновить цены

Шаг 1. Скачайте шаблон и заполните его

Для массового изменения цен необходимо скачать шаблон файла измененных цен и заполнить столбца названия товаров и новые цены.

Скачать шаблон



Шаг 2. Загрузите заполненный шаблон

Внимание! Обновлено шаблоны загрузки цен. Убедитесь, что загружаете актуальную версию

Выберите ранее заполненный шаблон на вашем компьютере и загрузите его. Проверьте ре: подтвердите обновление цен. Цены не обновятся у тех товаров, где будут обнаружены оши

Выбрать файл

Файл не выбран

Загрузить

История загрузок

Данный шаблон достаточно массивный, в нем есть 100% всей информации по вашим товарам, что бы эти лишние

Настройки структуры шаблона

Отключите ненужные столбцы и сохраните настройки.

Текущие цены и скидки

Не редактируются в шаблоне, представлены для информации

- ☒ Все столбцы
- ☒ Статус
- ☒ Видимость на OZON
- ☒ Объемный вес, кг
- ☒ Размер комиссии, %
- ☒ Логистика Ozon, минимум, FBO
- ☒ Логистика Ozon, максимум, FBO
- ☒ Последняя миля, FBO
- ☒ Обработка отправления, минимум FBS
- ☒ Обработка отправления, максимум FBS
- ☒ Логистика Ozon, минимум, FBS
- ☒ Логистика Ozon, максимум, FBS
- ☒ Логистика КГТ Ozon, минимум, FBS
- ☒ Логистика КГТ Ozon, максимум, FBS
- ☒ Последняя миля, FBS
- ☒ Минимальная сумма комиссии
- ☒ Тариф за доставку со склада OZON
- ☒ Тариф за доставку со склада продавца
- ☒ Скидка

Отмена

Сохранить

Новые данные вносите в столбцы зеленого цвета, некоторые ячейки имеют выпадающий список значений и нужно выбрать только из них. Скидка рассчитывается автоматически, сюда никакие данные вбивать не нужно.

	K	L	M	N	O	P	Q
	При изменении этих значений, товары исчезнут из всех акций. Потребуется настроить акции снова.						
	НДС, %	Цена до скидки, руб.	Текущая цена (со скидкой), руб.	Скидка, %	Автоматически применять рыночную цену	Минимальное значение рыночной цены, руб.	Автоматически добавлять в акции
		Цена будет отображаться зачеркнутой.	По этой цене товар будет продаваться на Ozon.	Рассчитывается по ценам до скидки и со скидкой.	Выберите "ДА", чтобы автоматически применять рыночную цену для товара. Выберите "НЕТ", чтобы отказаться от применения. Оставьте ячейку пустой, чтобы оставить настройки без изменения или не использовать автоматическое применение — если у вас нет настроек.	Укажите значение, меньше которого цена не сможет стать. Это значение не может быть больше текущей цены.	Выберите "ДА", чтобы автоматически добавлять товар в подходящие акции. Выберите "НЕТ", чтобы отказаться от применения. Оставьте ячейку пустой, чтобы оставить настройки без изменения или не использовать автоприменение — если у вас нет настроек.
	Не облагается	2000	1200	40	НЕТ ДА		

Что бы вы не "накосячили с ценами", Озон после обработки xls файла, предлагает вам еще все 2 раза перепроверить и только потом загрузит изменения.

Редактирование импорта

Шаблон цен (3).xlsx

Теперь перед обновлением цен вы можете посмотреть и отредактировать цены из загруженного вами шаблона. Подробнее в разделе [Помощь](#)

Извлечение данных из загруженного шаблона завершено, в таблице ниже представлены результаты. На вкладке «Обработано успешно» находятся товары успешно прошедшие проверку данных. На вкладке «С ошибками» товары в которых обнаружены ошибки, они не будут загружены, если не исправить ошибки. Данные можно отредактировать нажав «Изменить» в соответствующей строке с товаром.

☰ Все товары

2 Обработано успешно				0 Товаров с ошибками			
Название товара	Артикул / Ozon SKU ID	Текущая цена	Цена до скидки	Применять рыночную цену	Добавлять в акции	НДС	Строка в xls-файле
Детская зубная щетка / Силиконовая автоматическая...	YS-1 388102857	889 Р - 56%	2 000 Р	Нет	Нет	0%	5
Детская зубная щетка / Силиконовая автоматическая...	YS-3 399179422	889 Р - 56%	2 000 Р	Нет	Нет	0%	6

Отмена

Продолжить

Предварительный просмотр импорта

Шаблон цен (3).xlsx

Именно эти значения будут использованы для обновления на сайте. Прежде чем применить данное обновление, убедитесь, что все цены и прочие настройки ценообразования выставлены корректно.

2 Товара загружено из файла	2 Товара будет обновлено	0 Товаров исключено		0 Товаров с ошибками			
Название товара	Артикул / Ozon SKU ID	Текущая цена	Цена до скидки	Применять рыночную цену	Добавлять в акции	НДС	Строка в xls-файле
Детская зубная щетка / Силиконовая автоматическая ультразвуковая...	YS-1 388102857	889 Р - 56%	2 000 Р	Нет —	Нет	0%	5
Детская зубная щетка / Силиконовая автоматическая ультразвуковая...	YS-3 399179422	889 Р - 56%	2 000 Р	Нет —	Нет	0%	6

Отмена

Вернуться к редактированию

Подтвердить обновление

4-ый вариант

Обновление данных о товарах через фид

Добавьте фид (xml-файл), чтобы обновлять цены и остатки товаров на складе автоматически. Вы можете добавить неограниченное число фидов. На нашей стороне фид обновляется каждые 5 часов. Подробнее в Т...

Ссылка на фид

Добавить

Если ваш фид защищен паролем, мы сможем контролировать обновление товаров, если вы только остатки, используйте комбинационный формат добавления фидов

Пароль

Нет защиты

Новый фид

Мы принимаем фиды в формате xml. Подробнее в [Помощи](#).

Название *

По нему вы сможете найти фид в списке фидов, максимум 255 символов

Ссылка на фид *

Что обновлять через этот фид

☐ Остатки

☐ Цены

Фид защищен логином и паролем ☐

Сохранить

Обновление данных о товарах через фид.
Данный способ подразумевает автоматическое обновление цен при помощи xml файла.

```

<?xml version="1.0" encoding="UTF-8" standalone="true"?>
- <yml_catalog date="2022-07-30 16:05">
  - <shop>
    <name>ИП Юкляевских А.Г.</name>
    <company>ИП Юкляевских А.Г.</company>
    <url>https://online.moysklad.ru/</url>
    <platform>МойСклад</platform>
  - <currencies>
    <currency rate="1" id="RUB"/>
  </currencies>
  - <categories>
    <category id="1" parentId="2">BDSM атрибутика</category>
    <category id="2" parentId="3">Интим-товары</category>
    <category id="3" parentId="4">Красота и здоровье</category>
    <category id="4">Все товары</category>
  </categories>
  - <offers>
    - <offer id="8088ba31ce6711ea0a8">
      <name>Пирамида-головоломка ЖНТОУ-505</name>
      <price>520</price>
      <currencyId>RUB</currencyId>
      <categoryId>1</categoryId>
      <picture>https://online.moysklad.ru/api/yandex/market/458e44c3-1d98-11e8-9109-f8fc0000018a/picture/fa081032-99dc-4b78-8ab4-bdb299d2ef41</picture>
      <picture>https://online.moysklad.ru/api/yandex/market/458e44c3-1d98-11e8-9109-f8fc0000018a/picture/893a59e5-f8af-461d-ba68-9630fc5def47</picture>
      <description/>
      <vat>NO_VAT</vat>
    - <outlets>
      <outlet id="8966d4df-5d2d-11ec-0a80-0d3c0002a8d3" instock="0"/>
      <outlet id="810b083f-d740-11eb-0a80-046e001e2683" instock="0"/>
      <outlet id="a4c97e61-6fa9-11eb-0a80-087c00001411" instock="0"/>
      <outlet id="406b1f92-5d2d-11ec-0a80-0be900028537" instock="0"/>
    </outlets>
  </offer>
  </offers>
</shop>
</yml_catalog>

```

Данный yml мы сгенерировали при помощи нашей учетной системы МойСклад, но вы так же можете генерировать его из вашего интернет магазина (при помощи специального плагина) или из другой учетной системы, например 1С или еще другими способами.

Такой способ имеет смысл если у вас много магазинов, на озон, на yandex, собственный интернет магазин и везде нужно одновременно обновлять цены и при этом у вас везде фиксированные цены и нет конкурентов.

В нашем личном случае такой вариант не подходит, т.к. нужно чтобы МойСклад автоматически просчитал цену для Озон при изменении закупочной цены, а так же учел стоимость доставки, учел налоги, и другие комиссии, а так же сравнил стоимость с конкурентами.

Можно для этих целей использовать [Прайс-матрикс](#), в их сервис можно загружать прайс в формате xls, там по формуле "собрать" цену продажи, даже можно подключить контроль за карточками конкурентов и настроить выгрузку yml-файла, который понимает Озон.

3 года назад мы пробовали этот сервис для нашего интернет-магазина - не понравился. Скорее всего за 3 года в нем многое изменилось. Возможно когда-то мы протестируем этот сервис.

Возможно какие-то сервисы аналитики позволяют автоматически рассчитать цену продажи с учетом всех исходных данных и сформировать xls, csv, xml файл, но мы таких не знаем.

Если вы знаете, расскажите нам, мы с радостью протестируем такой сервис.

5-ый способ- выгрузка по API

Этот вариант похож на предыдущий, только проще, данные о том что нужно поменять цену, сразу напрямую, при изменении цены в МойСклад, передаются в ваш кабинет Озон. Или 1 раз в сутки по расписанию.

Это могут делать и некоторые сервисы аналитики, также можно настроить и для 1С, [Класс365](#)

Но цену продажи в вашей учетной программе вы должны вычислить сами и проставить в нужном поле.

Интеграция по Seller API

Seller API — набор методов, с помощью которых ваша система может обмениваться данными и взаимодействовать с системой Ozon. Методы Seller API позволяют изменять данные магазина, например, остатки товаров, загружать новые товары, и получать данные, такие как информация о возвратах или список складов.

[Помощь по работе с Seller API](#)

[Документация Seller API](#)

Автоматизация с Ozon

Плагины позволяют вам автоматизировать работу с товарами прямо в интерфейсе 1С. Полезные материалы про управление товарами через плагины вы найдёте в [Базе знаний](#).

Плагин Synchrozon для 1С

Если ваша компания использует для работы 1С, можно подключить плагин и работать с товарами через интерфейс 1С. О том как установить, настроить и использовать плагин смотрите в [помощи](#).

Шаг 1. Скачайте и установите плагин Synchrozon

К плагину будет приложена подробная инструкция по установке.

Шаг 2. Настройте компанию в системе 1С

Во время настройки вам понадобится Client id и API key. Их можно найти в [Настройках аккаунта](#).

[Скачать](#)

Окно топслерра с настройкой импорта цен из МС

The screenshot displays the TOPSE/ER PRO software interface. At the top, there's a navigation bar with tabs for 'OZON SELLER', 'WILDBERRIES', 'YANDEX MARKET', 'ALIEXPRESS', and 'СБЕР МЕГАМАРКЕТ'. Below this, a sub-navigation bar includes 'НАЧАЛО', 'АПИ', 'ТОВАРЫ' (highlighted with a red box), 'ЗАКАЗЫ', 'ПЕЧАТАТЬ', and 'КОНСОЛЬ'. On the left, there's a sidebar with 'АККАУНТЫ' and a 'ДОБАВИТЬ' button, followed by a list of accounts with status indicators. The main content area is titled 'ТОПСЛЕР' and contains a section for 'ЭКСПОРТ ЦЕН' (Export Prices), which is also highlighted with a red box and a red arrow. This section includes a title 'Экспортировать цены из МоегоСклада в Озон', a description, and three input fields for 'Цена с учетом скидок', 'Цена до скидок', and 'Цена минимальная', each with a corresponding 'Изменить цену' button. At the bottom, there's a blue 'ЭКСПОРТИРОВАТЬ' button.

Окно карточки товара, в которой мы создали отдельно поля с ценами для выгрузки в ОЗОН

*Наименование товара

3D пазлы Новогодние 4 листа 25 деталей 3D Puzzle Diy Toy 22x18x23см ASP1891-X

Изображения



Изображение

Общие данные

Описание

Группа: 02 - Озон

Страна: Китай

Поставщик: САД 32-80

Артикул: ASP1891-X

Код: ASP1891-X

Внешний код: ZN18vGcHg2YqE6JUTqaPm1

Цены

Минимальная цена: 144,00

Закупочная цена: 120,00

Цены продажи: Настроить цены

Озон	291,00
Озон до скидки	800,00
Wildberries	0
AliExpress	275,00
Letu.ru до скидки	0
Letu.ru после скидки	0

☐ Запретить скидки при продаже в розницу

Товары с высокой ценой

Еще раз остановимся на этом моменте, у Озон есть индекс цен - это отношение стоимости ваших товаров до применения региональных коэффициентов к рыночной цене на такой же товар на других площадках.

Для сравнения используются данные со следующих площадок:

- 220-volt.ru
- 4lapy.ru
- amag.ru
- apteka.ru
- autodoc.ru
- citilink.ru
- decathlon.ru
- detmir.ru
- dns-shop.ru
- eapteka.ru
- eldorado.ru
- hoff.ru
- holodilnik.ru

- labirint.ru
- lamoda.ru
- leroymerlin.ru
- market.yandex.ru
- mir-kubikov.ru
- mts.ru
- mvideo.ru
- petrovich.ru
- petshop.ru
- sbermarket.ru
- sbermegamarket.ru
- tmall.ru
- utkonos.ru
- vprok.ru
- vseinstrumenti.ru
- wildberries.ru

Посмотреть все товары, на которые у вас по мнению Озон завышенные цены, вы можете в разделе "[Товары и цены - Цены на товары - С высокой ценой](#)"

Здесь есть столбцы с вашей ценой, ценой на другой площадке и соотношение цен.

Что бы перейти к редактированию и увидеть ссылку на товар с более низкой ценой, кликните на любое поле.

OZON Seller FFStore

Главная **Товары и цены** FBO FBS Финансы Аналитика Реклама Маркетинг Рейтинги Отзывы

Цены

Карантин цен

Все товары **4040** В продаже **722** Готовы к продаже **3288** Снятые с продажи **8** **С высокой ценой 165** По стратегиям

Показываем логистику для FBS в виде диапазона: если ваш склад находится в России — ориентируйтесь на первое число, если в Казахстане — на второе.

Телевизор, mp3 плеер, кофеварка, гитара и др. Выбрать категории Фильтр по остаткам Скачать Импорт ↓

Название	Ценовой индекс	Цена до скидки	Текущая цена	Минимально допустимая цена	Рыночная цена
SEXY BABY Тин для губ Tattoo lipstick Oh my god 0.15мл x 20шт ватные палочки/ Блеск увлажняющи...	1.45	620 P	299 P	Не указана	163 P
Раздвижная двухъярусная сушилка на раковину для посуды, металлическая / аксессуары для кухни /...	1.24	4 650 P	3 100 P	Не указана	2 352 P
RACO Солнцезащитный крем для тела Фактор защиты PA+++SPF90 100 мл / Защита от...	1.33	693 P	348 P	Не указана	233 P
Антимоскитная дверная сетка на магнитах 110x210 см однотонная / Москитная сетка на дверь и окно O...	1.3	1 310 P	348 P	Не указана	242 P
Антимоскитная дверная сетка на магнитах 120x210 см однотонная / Москитная сетка на дверь и окно O...	1.33	1 310 P	362 P	Не указана	242 P

Если вы не согласны с ценой, то можете пожаловаться.

SEXY BABY Тин для губ Tattoo lipstick Oh my god 0.15мл x 20шт ватные палочки/ Блеск увлажняющий бальзам для губ
 Красота / Декоративная косметика / Помада для губ
 LIPSTAT-God

1.45 299 P 620 P

FBS 2 130 P - 176 P FBO 0 82 P

Доставка по выбору продавца 29 P

Управление ценами

История изменений цен

Ваша цена, P

Цена выше рыночной. Советуем снизить цену, чтобы ваш товар чаще покупали.

299

Цена до скидки, P

620

НДС

☐ 10% ☐ 20% ☒ Не облагается

Автоприменение акций

Вы можете включить автоматическое участие товара в доступных для него акциях типа «Скидка». При этом цена не может опуститься ниже установленного вами минимального значения.

Для участия в акциях типа «1 + 1 = 3», «С дополнительной скидкой», «Скидка от суммы заказа», «Скидка на сток» или «Купоны» вы сможете добавить товары вручную. При этом цена по акции может опуститься ниже минимальной цены. [Подробнее в помощи](#)

При одновременном включении автоприменения акций и стратегии ценообразования, на цену товара сначала влияет стратегия и затем акции.

Рыночная цена

Мы сравнили цены на разных площадках и посчитали самое привлекательное для пользователей значение. [Подробнее](#)

163 P [?](#) [wildberries.ru](#)

[Пожаловаться на цену](#)

Стратегия ценообразования

Чтобы цена оставалась на конкурентном уровне, добавьте товар в стратегию ценообразования. Алгоритмы Ozon учитывают цены на товар у других продавцов. Товар может участвовать только в одной стратегии. [Подробнее в помощи](#)

При одновременном включении автоприменения акций и стратегии ценообразования, на цену товара сначала влияет стратегия и затем акции.

Проверка ссылки



Товар на wildberries.ru, стоимостью 163 ₽

Система автоматически проверит ссылку. При подтверждении жалобы, данные обновятся или ссылка исчезнет из списка. Если результат проверки вас не удовлетворил, можете отправить повторную жалобу на ссылку. Для третьей проверки подключим специалистов службы поддержки.

Выберите причину, по которой ссылка не подходит:

- ☐ Не мой товар
- ☐ Нет в наличии
- ☐ Неверная цена
- ☐ Сайт магазина недоступен

Иногда можно добавить комментарий

Выберите причину, по которой ссылка не подходит:

- ☒ Не мой товар
- ☐ Нет в наличии
- ☐ Неверная цена
- ☐ Сайт магазина недоступен

Расскажите, что не так:

0/500

Сразу предупредим, бесполезно писать в обращениях, что продавец по этой ссылке демпингует для продвижения товара, участвует в распродаже или что то еще. ТП Озон такие моменты не волнуют.

Как товары попадают в этот список?

- у ваших товаров одинаковые фото (даже если на вашем фото или фото другого продавца есть дополнительные надписи)
- одинаковое название
- вы сами добавили товар к сравнению цены

Соответственно, что бы ваши товары не попали в сравнение:

- делайте уникальные изображения для карточек товаров
- делайте уникальные названия

Что делать если товар попал в сравнение и вы никак не можете снизить цену?

- убрать товар из продажи на Озон
- продавать по FBO
- изменить изображение и характеристики товара на Озон, что бы он не был похож на сравниваемый товар и в обращении в ТП указать на различия
- сделать комплект или продавать ваш товар по 2шт
- каким-то образом создать товар "противовес", с индексом цены меньше единицы, который будет уравнивать суммарный индекс цен

Если ваш товар имеет высокий индекс и у него есть сток, и он скрыт (например заблокирован) из продажи, то он все равно будет влиять на ваш общий индекс цен.

Если не планируете доставать данный товар из блока, снизьте его цену настолько, что бы индекс цены стал меньше 1. Так он будет приносить пользу, снижать ваш общий индекс цен.

Уведомление о том, что какой то ваш товар попал в карантин цен, высвечивается у вас сразу после входа в кабинет, но вы его можете пропустить, поэтому заходите в это раздел иногда и проверяйте, что у вас в нем нет заблокированных товаров.

Если вы очень резко повышаете или понижаете цены, такие товары попадают в **Карантин цен**. Это дополнительная проверка, которая позволяет:

- Повысить лояльность покупателей — вам не придется отменять заказы из-за неправильной цены, а покупателям не придется терпеть неудобства.
- Увеличить продажи — ваши товары не будут продаваться дольше из-за неправильной или слишком высокой цены.

Пока товары находятся в карантине, они заблокированы и их нельзя купить на Ozon. Чтобы товары снова появились на Ozon, их нужно разблокировать: [как разблокировать один товар](#) и [несколько товаров](#).

OZON Seller Ассорти товаров Продавец 👤 💬 ❓ 🎓

[Главная](#) [Товары и цены](#) [FBO](#) [FBS](#) [Финансы](#) [Аналитика](#) [Маркетинг](#) [Рейтинги](#) [Отзывы](#)

Карантин цен ⓘ | Цены

Перед разблокировкой убедитесь, что у товара правильные цены

Скачать Импорт

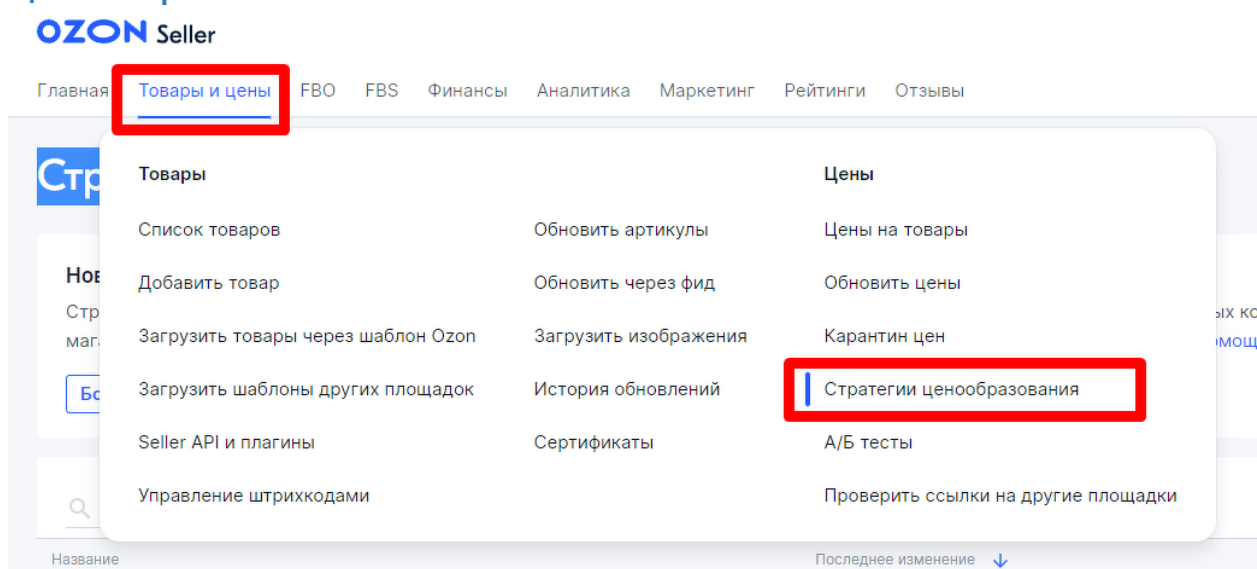
☐	Артикул	Фото	Название товара	Цена до скидки	Текущая цена	Действия
☐	720231xxxl-бежевый		Ассорти товаров Утягивающий, Корректирующий корсет Abdomen, бежевый, размер XXXL	1 730 ₽	280 ₽	Разблокировать
☐	720231-xl-бежевый		Ассорти товаров Утягивающий, Корректирующий корсет Abdomen, бежевый, размер XL	1 590 ₽	280 ₽	Разблокировать

Кол-во строк: 50 ▼

В **Карантин цен** не помещаются товары, цена на которые была изменена по акции.

Стратегии ценообразования

Находится в разделе [Товары и цены - Стратегии ценообразования](#)



Стратегии ценообразования — инструмент, который позволит вам автоматически изменять стоимость товаров в соответствии с ценами на аналогичные позиции в других интернет-магазинах и маркетплейсах. Вы можете выбрать готовую стратегию **Следовать за рыночной ценой** или создать свою собственную — с её помощью можно будет устанавливать коэффициенты, которые будут менять цену как в большую, так и в меньшую сторону по сравнению с другими площадками.

Какого-то реального смысла использования и вариантов применения данного инструмента мы не видим. Т.к. у Озон самая дорогая логистика и комиссия, а соответственно цены на площадке выше по сравнению с другими.

Так же это лишний повод привязать к вашей карточке, товар с другого маркетплейса и внести его в индекс цен.

Кому интересно почитать, как создать стратегию, можно посмотреть в [официальной инструкции](#)

А/В-тесты цен

Еще один странный инструмент от Озон.

Вы выбираете, какая часть аудитории будет участвовать в тесте: от 10% до 100%. Эти покупатели делятся на две одинаковые группы:

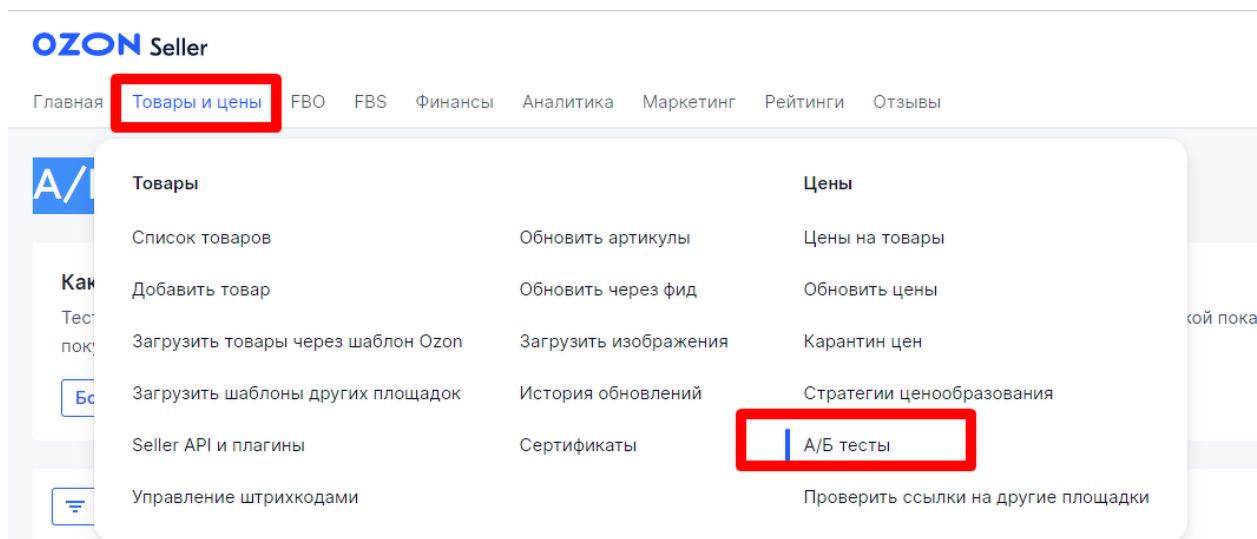
- группа А — видит текущую цену;
- группа В — видит экспериментальную цену со скидкой.

[Premium-клиенты](#) не участвуют в эксперименте и не учитываются в статистике — они всегда видят самую низкую цену.

Тестирование может длиться от 7 до 14 дней, в это время у каждой группы измеряются:

- просмотры страницы товара;
- добавления товара в корзину;
- оформления заказа;
- оплаты.

Считается не только количество этих действий, но и конверсии перехода от одного этапа к другому. Метрики помогут понять, что происходит при изменении цены, и стоит ли вам использовать скидки на выбранную продукцию.



Скорее всего этот инструмент подойдет тем у кого товар не имеет конкурентов и он может потратить время и финансы (упущенные продажи) на эксперименты.

Или ваш товар непоколебимо располагается на первом месте по поисковому запросу и в день продается на сотни тысяч или миллионы рублей и вы можете выделить 1-5% от текущих продаж на эксперименты.

Для высококонкурентных ниш этот инструмент не подходит. Вы и так там будете вынуждены устанавливать самую низкую цену.

Подробно настройку расписывать не будем, к тому же инструмент новый и может измениться в любой момент. Лучше смотрите актуальную информацию [здесь](#).